



**Nouveau  
Cycle d'ateliers de  
préparation aux salons**





## Laurence Allot

Experte depuis 25 années en développement commercial export

- Conseil en stratégie commerciale et coaching commercial (intervention individuelle et collective)
- Spécialisée filière Vins et Spirits
- Partenaire de DEVUP et des interprofessions viticoles françaises sur des ateliers export collectifs
- Accréditée au Chèque de Relance Export (Business France)

06 61 25 95 85  
[laurence.allot@idela.net](mailto:laurence.allot@idela.net)



## ➔ NOS ATELIERS

**26 octobre 2020**  
de 9h à 10h30

Pré diagnostic / stratégie,  
prospection et posture commerciale

**9 novembre 2020**

Pitch commercial en français/anglais

Par groupe de 3 personnes, sur 4 créneaux horaires proposés :

- 9h30 à 11h
- 11h30 à 13h
- 14h à 15h30
- 16h à 17h30





## Quentin de Molliens

Co-fondateur @ **Mineral** |  
Agence web marketing &  
communication spécialisée  
dans la filière vin,  
spiritueux & produits du  
terroir

06 59 90 45 56

quentin@mineral-agency.com

## → NOS ATELIERS

**2 novembre 2020**

de 9h à 10h30

**Bien débiter sur LinkedIn**

Créer et optimiser son profil

Rendre son profil attractif

Présenter ses expériences

Rédiger un résumé efficient

**16 novembre 2020**

de 9h à 10h30

**Développer son réseau commercial**

Acquérir les bonnes pratiques

Gagner en visibilité

Trouver des contacts potentiels,...





## Karl-Frédéric Reuter

Consultant & Formateur  
AOC Conseils

Ingénieur agronome &  
oenologue  
(Montpellier SupAgro)

Management,  
communication,  
négociation,  
gestion de projets, RSE

## → NOS ATELIERS

**23 novembre 2020**

de 9h à 10h30

Tarification

Les bases du prix de vente à l'export

**30 novembre 2020**

de 9h à 10h30

Analyse de sa gamme